EMA PARTNERS
SWITZERLAND

workfashion.

**Unser Kunde, die workfashion.com AG, ist ein unternehmergeführtes KMU, das seit über 50 Jahren sehr erfolgreich im Schweizer Markt funktionelle, schützende und bequeme Berufskleider entwickelt und herstellen lässt. Für die passgenauen und zeitgemässen Lösungen vereint die Firma Materialen, Schnitte und Design optimal. Zur Verstärkung des Geschäftsleitungsteams in Hagendorn suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine gewinnende und dynamische Persönlichkeit als**

# Leiter Verkauf & Marketing (m/w)

Ihr Aufgabengebiet beinhaltet in erster Linie die fachliche und personelle Führung Ihres Bereichs. Als Mitglied der Geschäftsleitung setzen Sie sich zudem mit bereichsübergreifenden Themen auseinander. Sie verantworten den Bereich Verkauf und Marketing und sind vor allem für das Umsatz- und Marketingbudget und die Deckungsbeiträge zuständig. Sie führen und entwickeln Ihr Team von insgesamt 22 Personen (davon sind Ihnen 7 Personen direkt unter-stellt) und unterstützen diese in wichtigen Projekten. Zusammen mit Ihrem Team setzen Sie einen hohen Fokus auf die Akquisition von Neukunden und die stetige Weiterentwicklung bestehender Kunden in der Schweiz. Im Weiteren unterstützen und begleiten Sie Kundenprojekte und beobachten laufende relevante Sortiments- und Konkurrenzent-wicklungen. Sie sind stets bestrebt, Lösungen zu finden, die mit der Individualität der Kunden vollumfänglich überein-stimmen und sorgen somit dafür, dass Mitarbeitende ihre Berufskleider mit Stolz tragen!

Für diese Aufgabe setzen wir idealerweise ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Grundausbildung mit einer entsprechenden Weiterbildung voraus. Ihre Erfahrung in der Führung können Sie täglich unter Beweis stellen und befähigen Ihre Mitarbeiter, die einzelnen Geschäftsbereiche erfolgreich weiterzuentwickeln. Sie besitzen zudem ein fundiertes Projektmanagementverständnis und haben im Idealfall bereits in einem projektorientierten Umfeld gearbeitet. Nicht zwingend, aber von Vorteil, ist ein Erfahrungshintergrund im Textilumfeld. Dank Ihrer gewinnenden Persönlichkeit, gelingt es Ihnen mühelos, Akzeptanz sowohl auf Stufe Konzernleitung als auch in KMU's zu erreichen und eine reibungslose Key Account Betreuung sicherzustellen. Sie agieren vorausschauend sowie zielorientiert, verfügen über ausgezeichnete strategische und konzeptionelle Fähigkeiten und zeichnen sich durch eine hohe Selbständigkeit, hands-on Mentalität und Durchsetzungsvermögen aus. Deutsch und Englisch beherrschen Sie stilsicher in Wort und Schrift; jede weitere Sprache ist von Vorteil.

Sie sind eine engagierte, durchsetzungsstarke und erfahrene Verkaufspersönlichkeit und suchen eine nicht alltägliche Herausforderung bei einem Arbeitgeber, der nicht nur Marktführer im Berufsbekleidungsbereich in der Schweiz ist, sondern auch viel Wert auf die Verbesserung der Arbeitsbedingungen in Produktionsstätten und der globalen Lieferkette legt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Motivationsschreiben und Foto. Bitte senden Sie uns diese im pdf-Format an info@ema-partners.ch. Für Fragen steht Ihnen Philippe Eyer gerne zur Verfügung.

**Executive Search. Unsere Kompetenz seit 1985.**